



Microsoft

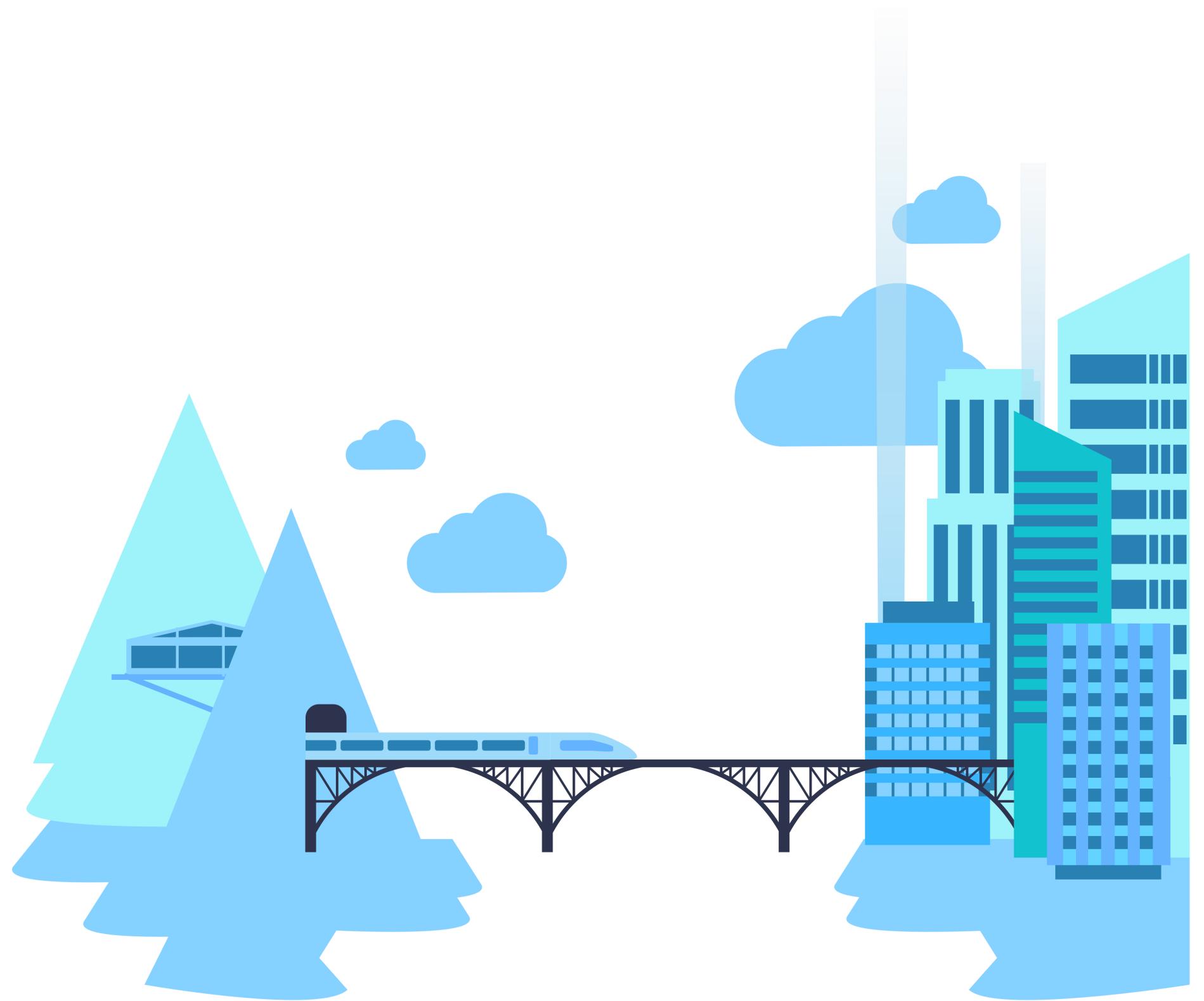


Acelera tu Business Central

Te presentamos Horus

Horus es un **complemento para Dynamics 365 Business Central**. Su funcionamiento es sencillo: Business Central funciona como base, y Horus **amplía y añade funcionalidades nuevas** sobre las propias que presenta Business Central; mejorando además la experiencia de usuario.

Impulsa tu negocio con Horus



Más funcionalidad

Horus añade más funcionalidad a los módulos de Business Central. Así, podrás sacarle el máximo partido a la gestión de tu negocio con cada tarea. Eleva la capacidad de Business Central a la máxima potencia con Horus.





Mejor experiencia de usuario

En consonancia con el muy cuidado *look and feel* de Dynamics 365 Business Central, Horus perfila la experiencia de usuario con pantallas más depuradas, accesos más rápidos y configuraciones más definidas. **Un uso fácil e intuitivo para todos**, porque sabemos que la buena usabilidad es una parte clave de cualquier producto tecnológico en la actualidad. Un *must* imprescindible.

Más por menos

Imagina **desplegar tu ERP en un tiempo récord.** Imagina que, además, los costes de implementación, incluso con gran funcionalidad, son perfectamente asequibles. Esto es lo que Horus te ofrece. La aportación de nueva y productiva funcionalidad y mejoras en su usabilidad y aprendizaje, permite que las implantaciones sean mucho más rápidas y económicas.





Funcionalidades



General

Actividades avanzadas

Horus incluye nuevos KPIs para mejorar las actividades existentes, aportando más información en todas y cada una de las áreas.

Formatos de impresión

Horus proporciona formatos de impresión adicionales a los estándar. Y además, estos formatos son dinámicos. También presentan información dependiendo de tus requerimientos sin necesidad de crearlos ni modificar los existentes.

Mejor UX en páginas

La mejora de usabilidad de la herramienta es fundamental para que el usuario se sienta cómodo. Por ello, adaptamos un gran número de menús con este objetivo, aportando nuevos accesos, atajos, y pequeñas funcionalidades y campos, para intentar realizar procesos en el menor tiempo posible. Para Horus la experiencia de usuario es un pilar fundamental.

Dashboard en Power BI

Horus proporciona un cuadro de mandos estándar creado en Power BI para que obtengas un primer análisis de tu empresa de manera rápida y sencilla.

Módulo de control horario SignTime (4º trimestre 2021)

Lleva a cabo un adecuado control de la jornada laboral, de acuerdo con la normativa vigente. Registra online, y de manera sencilla y rápida, los fichajes de entrada y salida de tus empleados.

Gana en agilidad con las nuevas áreas de trabajo y obtén todas las métricas que necesites con Power BI

Configuración Horus

Generar tabla tiempo Power BI | Crear perfiles Horus | Más opciones

Ventas

JERARQUÍA PRECIOS Y DESCUENTOS

Configuración precios: Según Navision

Precio campaña: 0

Precio cliente: 0

Precio grupo cliente: 0

Precio todos los clien...: 0

Configuración descu...: Según Navision

Descuento campaña: 0

Descuento cliente: 0

Descuento grupo clien...: 0

Descuento todos los...: 0

MARGEN/RENTABILIDAD

Control rentabilidad L...:

Rentabilidad óptima: 0.00

Rentabilidad mínima: 0.00

Compras >

Formatos >

RAPPELS VENTA

Activar rappels:

Insertar rappels en di...:

Asiento rappel: Por concepto

Registro autom. de ra...:

Diario registro de rap...:

Sección registro de r...:

FACTURACIÓN RECURRENTE

Nos. Serie Fac. recurr...:

Nos. Serie fac. recurr...:

Nos. Serie Of. recurr...:

Fecha facturación rec...: Fecha de trabajo

Nº cuenta flujo factur...:

La factura de ventas más alta registrada ha sido de €41,760

Dynamics 365 Business Central

CARMEN | Ventas | Compras | Inventario | Documentos históricos | Configuración y extensiones

Pedidos venta | Productos | Clientes | Diarios de productos | Diarios de ventas | Diarios de recibo de efectivo | Pedidos de transferencia

INFORMACIÓN SOBRE LA ÚLTIMA SEMANA

ACCIONES

- + Oferta venta
- + Pedido venta
- + Abono venta
- > Ventas
- > Historial
- + Factura venta
- + Devolución venta
- > Tareas
- > Informes

Actividades

OFERTAS VENTA - ABIERTAS: 2

PEDIDOS VENTA - ABIERTOS: 20

PEDIDOS VENTA LANZADOS NO ENVIADOS

LISTOS PARA ENVIAR: 6	ENVIADOS PARCIALMENTE: 0	RETRASADOS: 16	Nº DE DÍAS PR... DE RETRASO: 8.0
-----------------------	--------------------------	----------------	----------------------------------

DEVOLUCIONES

DEVOLUCION... ABIERTAS: 0	ABONOS DE V... ABIERTOS: 1	TAREAS DE US... PENDIENTES: 0
---------------------------	----------------------------	-------------------------------

Información

Mis clientes >

Autoservicio PARTES DE HORAS PARTES D

Power BI - Horus Skydrons ventas

7.127.711,83 Importe facturado (DU)

Facturación (DU) por cliente vs año anterior

Top clientes

Nombre	Importe facturado (DU)
Tech Spain S.A.	441.123,44
IT T&L	150.935,17
Tech Spain S.A.	144.379,89
Errevent S.L.	121.000,00
Errevent S.L.	110.421,23
Errevent S.L.	72.348,84
Errevent S.L.	63.459,31
Errevent S.L.	47.107,38
Errevent S.L.	31.479,42
Errevent S.L.	24.422,74
Errevent S.L.	21.574,44

Importe facturado (DU) por grupo de cliente

Grupo	Importe facturado (DU)
VP	7.127.711,83
MED	...
PEQ	...



Compras y almacén

Retención a proveedores

Generación de factura automática con retención que, junto con un informe completo de los importes y las cuotas, te permitirá tener un mayor control y agilidad en el cálculo del IRPF.

Múltiples descuentos de compra

Posibilidad de aplicar hasta cinco descuentos de compra lineales o en cascada para cada producto y cliente.

Configuración de productos

Las fichas de los productos son muy completas y contienen información que una empresa quizás no utilice. Por configuración, Horus adapta esta información para que las fichas sean más claras y sencillas, evitando información que tu negocio no necesita.

Módulo de picking (4º trimestre de 2021)

Funcionalidad enfocada a la gestión del almacén y a la preparación de pedidos, siempre adaptándose a PDAs o a los dispositivos empleados por los operarios.

Hoja de la demanda y reaprovisionamiento

Horus mejora la funcionalidad estándar para llevar a cabo el proceso de reaprovisionamiento de una manera más sencilla y rápida.

Reaprovisionamiento ágil (2º trimestre 2021)

Optimización del proceso de reaprovisionamiento para agilizarlo y simplificarlo.

Facturación automática. Generación de informes. Agiliza sin esfuerzo el cálculo del IRPF.

FACTURA COMPRA | FECHA DE TRABAJO: 28/01/2021

1001 · Progressive Home Furnishings

Proceso Factura Solicitar aprobación Documento entrante Más opciones

Volver a abrir Calcular IRPF Registrar Registrar e imprimir Lanzar

General

N.º de proveedor	01254796	Fecha emisión documento	28/01/2021
Nombre del proveedor	Progressive Home Furnishings	Nº factura proveedor	*
DIRECCIÓN DE COMPRA		Cód. comprador	PR
Dirección	222 Reagan Drive	Id. usuario asignado	
Dirección 2		Texto de registro	Factura 1001
Código postal	US-SC 27136	Estado	Abierto
Población	Columbia		
Estado			
País/región	US		
Nº contacto	CO000139		
Contacto	Mr. Michael Sean Ray		
CIF/NIF			
Fecha registro	28/01/2021		

Envío:

Mostrar más

GUARDADO

Archivos de documento entrant...

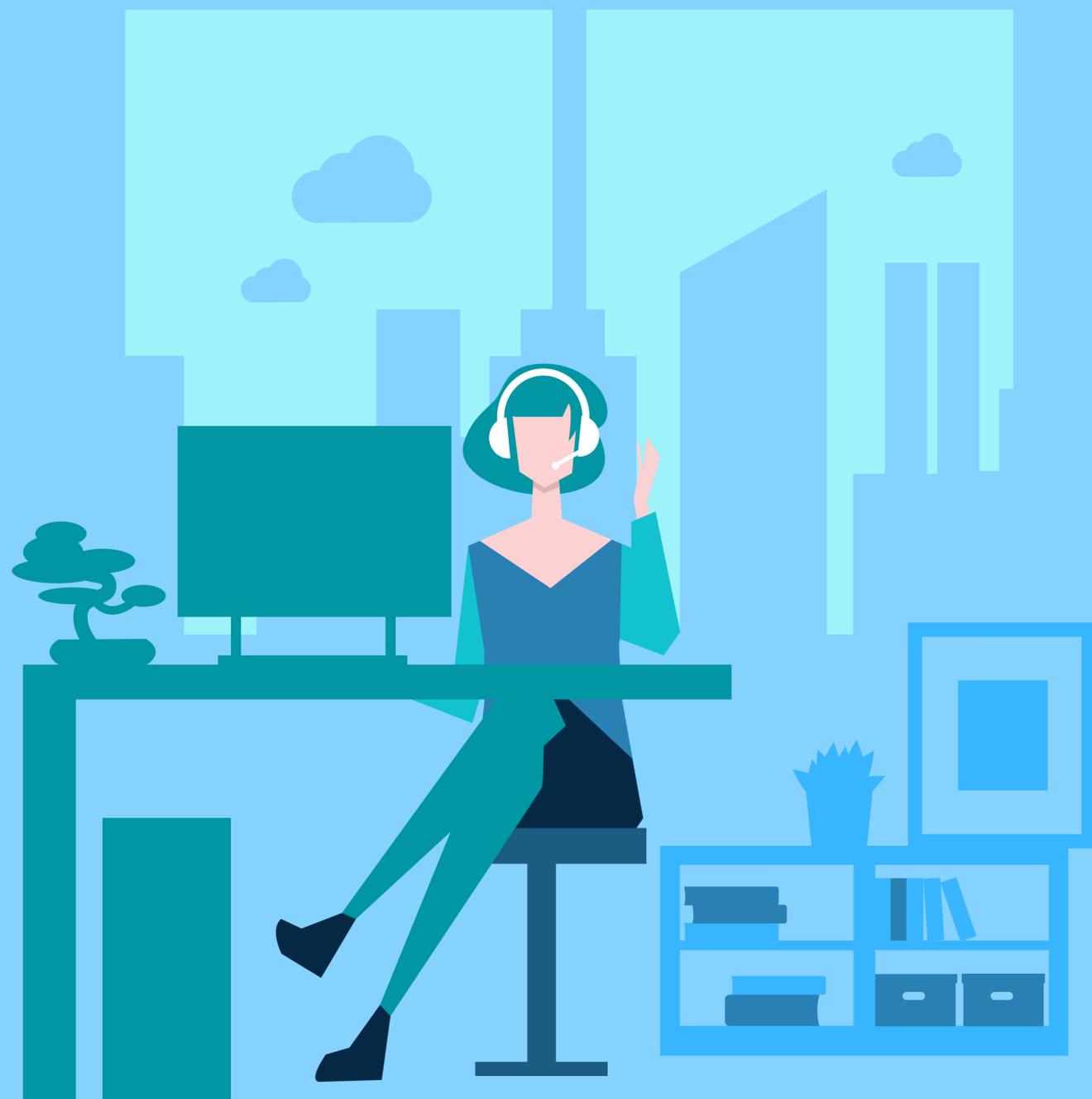
Nombre	Tipo
(No hay nada que mostrar en esta vista)	

Estadísticas proveedor

Nº proveedor	01254796
Saldo (DL)	164.375,35
Pedidos pendientes (DL)	0,00
Cant. recibida no fact. (DL)	0,00
Facturas pendientes (DL)	0,00
Total (DL)	164.375,35
Importes vencidos (DL) a 28/...	0,00
Importe prepaço facturado (...)	0,00
Paços (DL)	0,00
Fecha del último pago	-

Cuadro info. estadís. cartera a p...

Nº DOCUMENTOS	
Docs. pendientes	0
Docs. pñtes. en orden pago	0
Docs. pñtes. en orden pago r...	0
Docs. pagados en orden pag...	0
Docs. pendientes	0



Ventas

Múltiples descuentos de venta

Posibilidad de aplicar hasta cinco descuentos de venta lineales o en cascada para cada producto y cliente.

Jerarquía de precios

Business Central siempre aplica el mejor precio y el mejor descuento configurado a su cliente. En muchas ocasiones esto puede no ser así, y Horus lo resuelve para que se pueda establecer una jerarquía y que sea el usuario quien determine qué precio o descuento es el que prevalece sobre los demás, independientemente de que sea más o menos favorable para su cliente.

Facturación automática

Realiza la facturación de tus clientes en base a múltiples conceptos y agrupa sus facturas por albaranes, pedidos, direcciones de envío, etc.

Rappels

Horus proporciona un módulo desarrollado para la gestión de rappels en función de la facturación por productos, familias o subfamilias, así como diferentes tramos de porcentajes.

Facturas de venta editables

Con Horus, habilitamos la posibilidad de modificar ciertos campos de las facturas de venta registradas para evitar tener que realizar facturas correctivas innecesarias.

Línea adicional en prefactura

Tus clientes, en muchas ocasiones, exigen cierta información en sus facturas; y al insertarla, pierdes un tiempo valioso. Con Horus, tendrán un amplio abanico de posibilidades de configuración para que, a cada cliente, se le aporte información relevante a nivel individual, como por ejemplo, el número de albarán de venta, su número interno de pedido, etc.

Depósitos

Un nuevo módulo que te permite gestionar las operaciones de depósito, así como llevar un mejor control de tu inventario para conocer qué tienes en tus almacenes, y qué tienes en depósito para tus clientes.

Albaranes de venta editables

Con Horus, habilitamos la posibilidad de modificar ciertos campos de los albaranes de venta registrados para evitar tener que realizar facturas correctivas innecesarias.

Facturación recurrente

Podremos establecer facturaciones recurrentes a los clientes para facturar de manera automática, cada cierto tiempo, de una forma rápida y sencilla. Incluso con condiciones de pago diferentes a las establecidas en el cliente para el resto de operaciones.

Envío por correo electrónico masivo

Envía todas las facturas de venta a tus clientes de forma masiva sin tener que enviarlas una a una. En consecuencia, ahorrarás mucho tiempo.

Automatización de documentos de venta

Permite enviar facturas, albaranes o abonos de venta a tus clientes programando estos envíos a la hora que tú elijas.

Retención a clientes

Generación de factura automática con retención que, junto con un informe completo de los importes y las cuotas, te permitirá tener un mayor control y agilidad en el cálculo del IRPF.

Histórico de ventas (4º trimestre 2021)

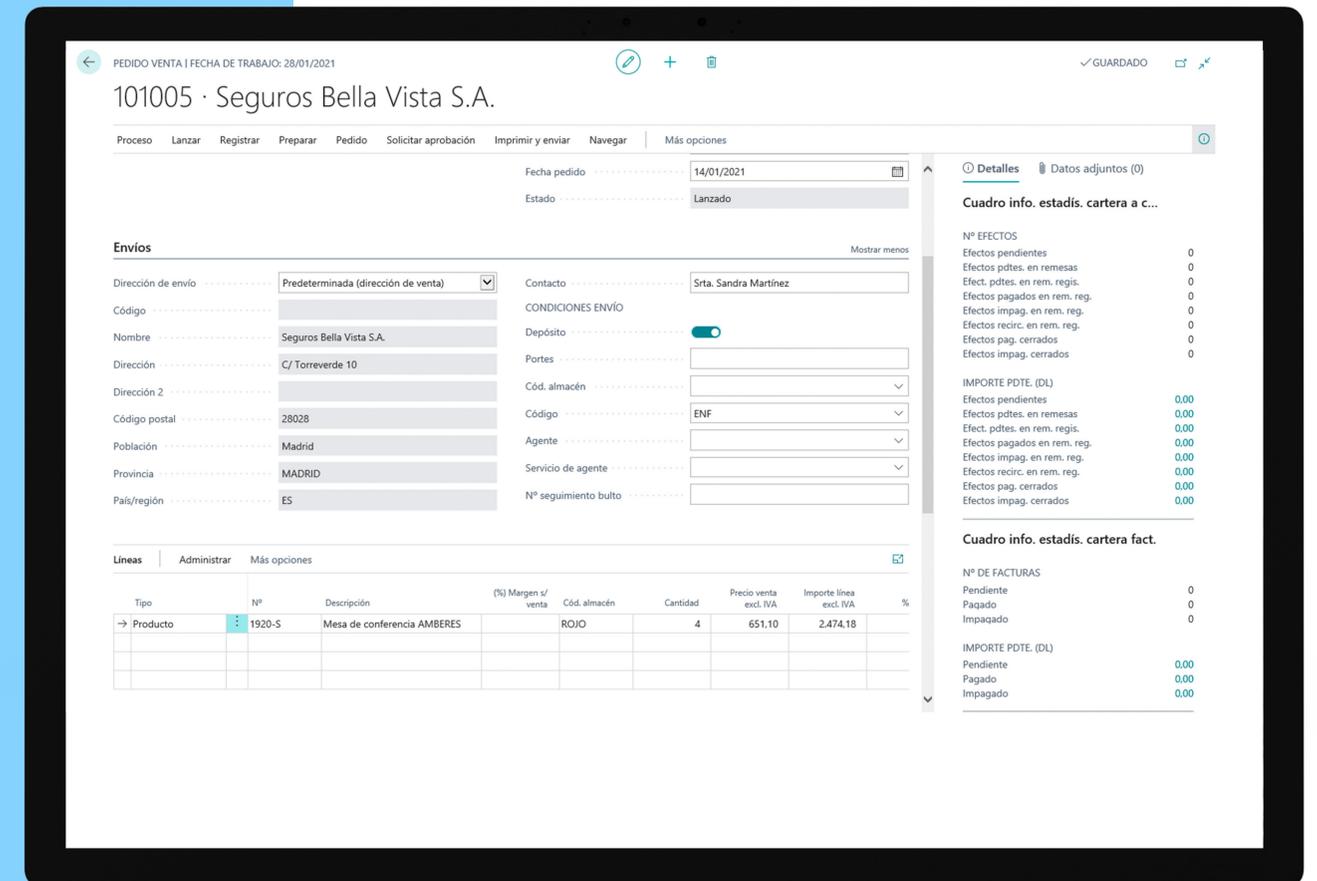
Localiza rápidamente cualquier detalle de ventas pasadas. El histórico que ofrece Horus proporciona información de ventas por cada cliente y producto, mostrando las fechas de las últimas compras, últimos precios, últimas facturas, etc.

Trazabilidad de documentos (2º trimestre 2021)

Nueva opción que permite conocer todos los documentos de compra y venta que se han generado a partir de otro documento. Por ej. desde una factura de venta puedes navegar directamente a la oferta de venta inicial e incluso a los pedidos de compra que dependen de ella.

Abrir remesa desde movs de clientes (2º trimestre 2021)

Opción que facilita el acceso a la remesa en el que se encuentra un efecto, desde la lista de movimientos de cliente.





Gestión Financiera

Modificación de cuentas contables

Si te equivocas a la hora de introducir una cuenta contable, con Horus podrás modificarla sin tener que realizar procesos adicionales.

Modificación de la fecha de registro

Si te equivocas a la hora de introducir una fecha de un documento, con Horus podrás modificarla sin tener que realizar más procesos tediosos adicionales.

SII avanzado

El módulo del SII avanzado te permite actuar rápidamente ante posibles errores o carencias de información en las diferentes facturas. Los días cuentan, y a la hora de trabajar con agilidad con Hacienda, mucho más.

Diario oficial en Excel

Emite desde Horus el diario oficial directamente en Excel, tal y como requiere Hacienda.



Tesorería

Cash-flow avanzado (2º trimestre 2021)

Horus mejora el módulo estándar de gestión de cash-flow, añadiendo más opciones para realizar el cálculo.

Documentos a cobrar avanzados

Herramienta muy optimizada para el control de los cobros de tus clientes, con alertas y mensajes automáticos que te ayudarán a agilizar lo máximo posible los cobros de tus facturas, así como controlar posibles impagos y plantear acciones rápidas.

Cartera a una fecha

Informe muy útil para auditorías, que te evitará horas de análisis para estudiar tu situación financiera en una fecha determinada.

Control automático de SWIFT bancario

A la hora de insertar cuentas bancarias, Horus rellenará el SWIFT de manera automática.

Documentos a pagar avanzados

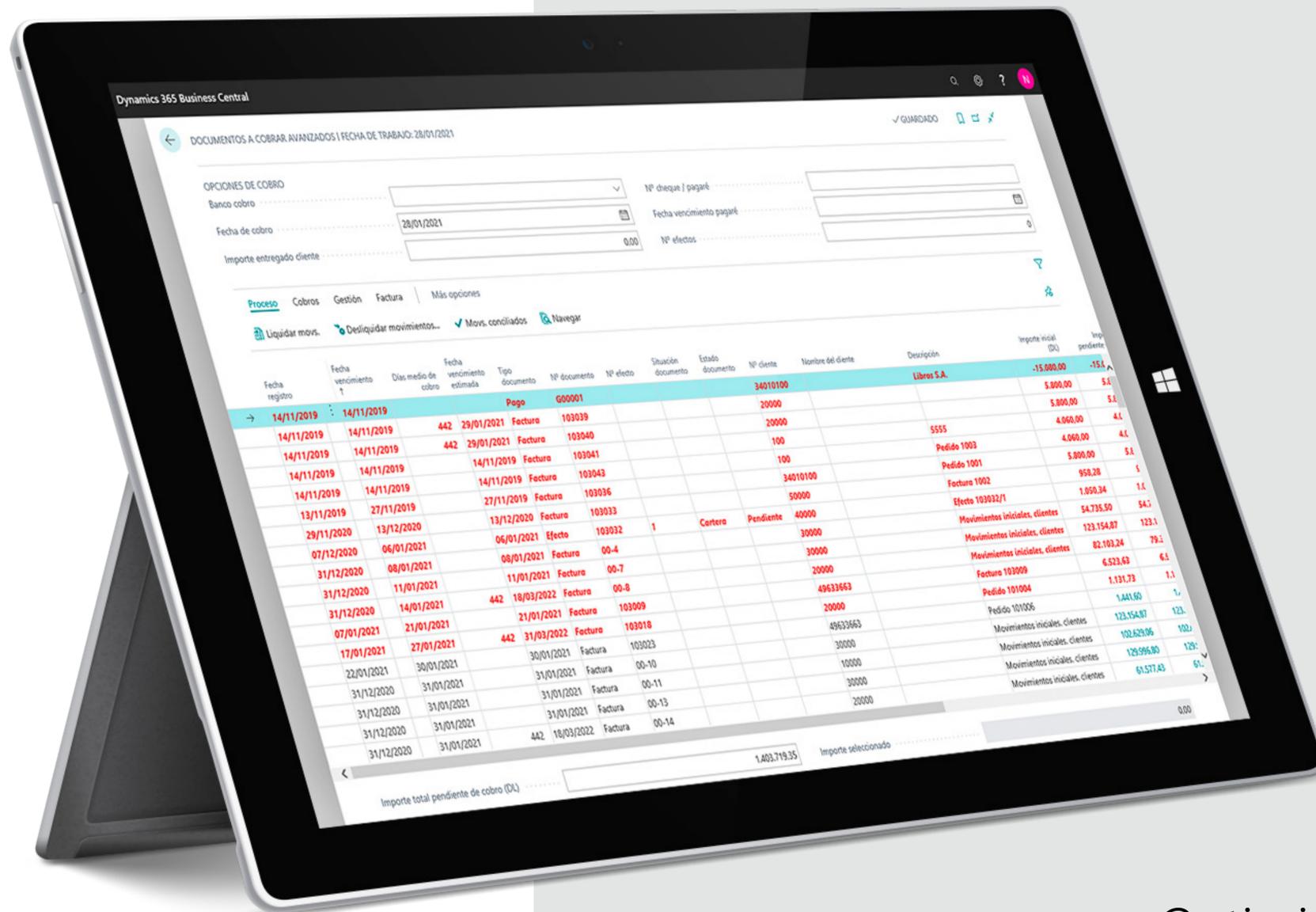
Herramienta muy optimizada para el control de los pagos de tus proveedores, con alertas y mensajes automáticos que te permitirán agilizar la gestión.

Conciliación bancaria avanzada

La conciliación bancaria es un proceso fundamental para realizar un control óptimo de tu tesorería. La conciliación bancaria de Horus te ofrece múltiples atajos y mejoras que te ayudarán a conciliar y puntear tus bancos.

Proceso cambio forma de pago

Proceso que permite modificar de una forma ágil y sencilla la forma de pago de una factura.



Optimiza tu tesorería controlando al máximo tu facturación y cobros con la funcionalidad de Documentos a cobrar avanzado

Precios

Tenemos disponibles tres planes diferentes en función de tus necesidades



Horus Silver

30€
al mes

**IVA no incluido*



Horus Gold

60€
al mes

**IVA no incluido*



Horus Diamond

100€
al mes

**IVA no incluido*

Funcionalidades		 Silver	 Gold	 Diamond
General	Actividades avanzadas			
	Formatos de impresión			
	Mejor UX en páginas			
	Dashboard en Power BI			
	Módulo de control horario SignTime <i>(4º trimestre 2021)</i>			
Compras y almacén	Retención a proveedores			
	Múltiples descuentos de compra			
	Configuración de productos			
	Módulo de picking <i>(4º trimestre 2021)</i>			
	Hoja de demanda y reaprovisionamiento			
Reaprovisionamiento ágil <i>(2º trimestre 2021)</i>				
Ventas	Múltiples descuentos de venta			
	Jerarquía de precios			
	Facturación automática			
	Rappels			
	Facturas de venta editables			
	Línea adicional en prefactura			
	Depósitos			
	Albaranes de venta editables			

Funcionalidades		 Silver	 Gold	 Diamond
Gestión financiera	Facturación recurrente			
	Envío por correo electrónico masivo			
	Automatización de documentos de venta			
	Retención a clientes			
	Histórico de ventas <i>(4º trimestre 2021)</i>			
Tesorería	Trazabilidad de documentos <i>(2º trimestre de 2021)</i>			
	Abrir remesa desde movs de clientes <i>(4º trimestre 2021)</i>			
	Modificación de cuentas contables			
	Modificación de la fecha de registro			
	SII avanzado			
Tesorería	Diario oficial en Excel			
	Cash flow avanzado <i>(2º trimestre 2021)</i>			
	Documentos a cobrar avanzado			
	Cartera a una fecha			
	Control automático del SWIFT bancario			
	Documentos a pagar avanzado			
	Conciliación bancaria avanzada			
	Proceso cambio forma de pago			

Llámanos para ampliar la información

www.nubit.es / 91 804 36 76

Avenida de los Labradores 1, planta 4, oficina 5B

28760 Tres Cantos, Madrid

